Die dermatologische Kassenpraxis: Realität, Perspektiven und Versorgungspotenzial

Zusammenfassung des Vortrages von Manfred Fiebiger, Salzburg

Jahrestagung der ÖADF in Wien, Erste Campus Wien, 29.-31. Mai 2025

In der österreichischen Versorgungslandschaft stellt die dermatologische Kassenpraxis ein zentrales Element dar. Trotz eines steigenden Bedarfs an dermatologischer Betreuung und einer demografisch älter werdenden Fachärzteschaft ist die Attraktivität dieses Berufsfelds für junge Ärztinnen und Ärzte oft durch Fehlinformationen getrübt. Der niedergelassene Bereich ist für rund 80 % der dermatologischen Fachärztinnen und -ärzte die primäre Tätigkeitsebene, wobei rund ein Drittel in einem Kassenverhältnis steht. Die Altersstruktur ist jedoch alarmierend: Das mittlere Alter liegt bei über 54 Jahren, zahlreiche Kolleginnen und Kollegen sind über das Regelpensionsalter hinaus tätig. Rund 12,5 % der dermatologischen Kassenstellen sind unbesetzt – in einzelnen Bundesländern sogar bis zu 50 %. Der daraus resultierende Druck auf Spitalsambulanzen und Wahlarztpraxen verdeutlicht den systemischen Versorgungsengpass.

Ein verbreitetes Narrativ zur angeblichen Überlastung der Kassenordinationen wird durch konkrete Tagesanalysen relativiert: Auch bei hohen Patientenzahlen ist durch Strukturierung, Delegation und Organisationsgeschick eine qualitätsvolle Versorgung möglich. In Gruppenpraxen können insbesondere Routinekontrollen und technische Maßnahmen effizient durch Assistenzen durchgeführt werden. Damit ergibt sich – entgegen landläufiger Meinung – ein steuerbarer Workload, der auch mit einer ausgeglichenen Work-Life-Balance vereinbar ist. Die verpflichtenden Mindestöffnungszeiten der Kassenordinationen von 20 Wochenstunden erlauben einen flexiblen Praxisalltag – auch mit familiären Verpflichtungen.

In ökonomischer Hinsicht ist die dermatologische Kassenpraxis vielfach unterschätzt. Die Analyse österreichweiter Einkommenssteuerdaten zeigt, dass das mittlere Jahreseinkommen von Dermatolog:innen mit Kassenvertrag im Jahr 2022 bei rund 209.000 € brutto lag. Das obere Quartil erreicht über 335.000 €, wobei die individuelle Einkommenshöhe stark vom persönlichen Engagement und der Praxisorganisation abhängt. Im Vergleich zu Wahlarztpraxen zeigt sich ein deutlich höheres mittleres Einkommen sowie eine günstigere Einkommensentwicklung im Betrachtungszeitraum 2015–2022 (+40,6 % bei Kassenärzt:innen vs. +29 % bei Wahlarztpraxen). Das Vorurteil, dass Wahlarztpraxen lukrativer seien, lässt sich durch diese Daten nicht bestätigen. Ebenso ist das Narrativ, im ländlichen Raum sei das Einkommen geringer, empirisch nicht haltbar – regionale Unterschiede bestehen, sind jedoch nicht signifikant.

The dermatological public health practice: Reality, perspectives and potential

Summary of the presentation by Manfred Fiebiger, Salzburg

Annual Conference of the ÖADF in Vienna, Erste Campus Vienna, May 29–31, 2025

Dermatological practices covered by health insurance play a central role in the Austrian healthcare landscape. Despite a growing demand for dermatological care and an aging population of specialists, misinformation often detracts from the appeal of this field for young doctors. Around 80% of dermatologists work in private practice, with around a third of them registered with health insurance funds. However, the age structure is alarming: the average age is over 54, and many colleagues are working beyond the standard retirement age. Around 12.5% of dermatology positions covered by health insurance are vacant – in some federal states, this figure is as high as 50%. The resulting pressure on hospital outpatient departments and private practices highlights the systemic shortage of care.

A widespread narrative about the alleged overload of health insurance clinics is put into perspective by concrete daily analyses: even with high patient numbers, high-quality care is possible through structuring, delegation, and organizational skills. In group practices, routine checks and technical measures in particular can be carried out efficiently by assistants. Contrary to popular belief, this results in a manageable workload that is also compatible with a good work-life balance. The mandatory minimum opening hours of 20 hours per week for health insurance practices allow for a flexible daily routine, even with family commitments.

From an economic perspective, dermatological practices covered by health insurance are often underestimated. An analysis of income tax data from across Austria shows that the average annual income of dermatologists with health insurance contracts was around €209,000 gross in 2022. The upper quartile exceeds €335,000, although individual income levels vary greatly depending on personal commitment and practice organization. Compared to elective doctor practices, there is a significantly higher average income and a more favourable income trend in the period 2015–2022 (+40.6% for doctors with health insurance contracts vs. +29% for elective doctor practices). These data do not confirm the preconception that elective doctor practices are more lucrative. Similarly, the narrative that incomes are lower in rural areas is not empirically tenable – regional differences exist, but they are not significant.

Hinsichtlich der medizinischen Leistungsbreite stehen dermatologische Kassenordinationen den klinischen Einrichtungen in vielen Bereichen kaum nach. Zahlreiche Einrichtungen verfügen über umfassende technische Ausstattung wie UV-Kabinen, Auflichtmikroskopie, Nativdiagnostik und moderne Lasertechnologien, die von Akne- und Narbenbehandlungen bis zur hochqualitativen Tumordiagnostik reichen. Auch dermatologische chirurgische Eingriffe wie Exzisionen oder kleinere plastisch-rekonstruktive Maßnahmen können im niedergelassenen Bereich routinemäßig durchgeführt werden. Die Kooperation mit Spitälern und Privatkliniken erweitert zusätzlich das Versorgungsspektrum.

Die Ausbildung in Form von Lehrpraxen spielt eine entscheidende Rolle, um die Hemmschwelle gegenüber der Kassenpraxis zu senken. Praktische Einblicke ermöglichen jungen Ärztinnen und Ärzten, das tatsächliche Potenzial des niedergelassenen Bereichs zu erkennen und eine fundierte Entscheidung für den eigenen Berufsweg zu treffen. Die mangelnde finanzielle Förderung solcher Lehrpraxen stellt allerdings nach wie vor eine strukturelle Barriere dar.

Der dermatologischen Kassenpraxis kommt eine zentrale Rolle in der flächendeckenden Versorgung zu. Der drohende Versorgungsnotstand durch nicht nachbesetzte Stellen macht es umso wichtiger, das Berufsbild realitätsnah und differenziert darzustellen. Die Option, zwischen Praxisumfang, persönlicher Lebenssituation und ökonomischer Zielsetzung flexibel zu wählen, ist ein zentrales Merkmal der niedergelassenen Dermatologie – und bietet gerade in einem sich wandelnden Gesundheitssystem langfristige Perspektiven.

Redaktionelle Erstellung: Unter Zuhilfenahme von KI (siehe Impressum)

Korrespondenz: editors@skinonline.at

In terms of the range of medical services offered, dermatological practices covered by health insurance are hardly inferior to clinical facilities in many areas. Numerous facilities have comprehensive technical equipment such as UV cabins, reflected light microscopy, native diagnostics, and modern laser technologies, ranging from acne and scar treatments to high-quality tumor diagnostics. Dermatological surgical procedures such as excisions or minor plastic and reconstructive measures can also be routinely performed in private practices. Cooperation with hospitals and private clinics further expands the range of care available.

Training in the form of teaching practices plays a crucial role in reducing inhibitions toward working in private practice. Practical insights enable young doctors to recognize the true potential of private practice and make an informed decision about their own career path. However, the lack of financial support for such teaching practices continues to be a structural barrier.

Dermatological private practice has a central role to play in providing comprehensive care. The impending shortage of dermatologists due to unfilled positions makes it all the more important to present a realistic and differentiated picture of the profession. The option of choosing flexibly between the scope of practice, personal life situation, and economic goals is a central feature of dermatology in private practice—and offers long-term prospects, especially in a changing healthcare system.

Editorial production: With the help of AI (see legal notice, impressum)

Correspondence: editors@skinonline.at

https://doi.org/10.61783/oegdv10728

Augmented Reality und KI in der Wundversorgung: Innovation als Antwort auf den Pflegenotstand

Zusammenfassung des Vortrages von Oliver Kapferer, Innsbruck

Jahrestagung der ÖADF in Wien, Erste Campus Wien, 29.-31. Mai 2025

Pflege unter Druck: Versorgungslücken als Innovationsmotor

Die Versorgung chronischer Wunden stellt ein strukturelles Versorgungsproblem dar – nicht nur im intramuralen Bereich, sondern vor allem im extramuralen Setting. In Österreich existieren laut den letzten verfügbaren Zahlen rund

Augmented reality and AI in wound care: Innovation as a response to workforce shortages

Summary of the presentation by Oliver Kapferer, Innsbruck

Annual Conference of the ÖADF in Vienna, Erste Campus Vienna, May 29–31, 2025

Care under pressure: gaps in provision as a driver of innovation

Chronic wound care in Austria represents a critical care gap, particularly in the outpatient setting. Although over 250,000 patients are affected and 39 million dressing changes occur annually, only ~15% receive guideline-ba-